

adır. Proje kapsamında KOSGEB faiz deste-
n faydalanarak, kredi kullanmak isteyen
'ler, KOSGEB üye başvurusunu tamamlaya-
projeyle dahil bankalardan herhangi birine
başvurusunda bulunabilmektedirler.

bank Tekfen olarak, KOSGEB projelerinde
deneyimimizi "Ölçek Endeksli Büyüme Des-
kredisi" ile yaşadık. Bu deneyimin bundan
ki tüm projelere örnek olacak nitelikte oldu-
inaniyor ve sektöre katkı sağlamaktan bü-
bir mutluluk duyuyoruz.

ye'deki KOBİ'lerin hem adet hem de sektör
da yaygınlığı gözönüne alındığında her sek-
hatta her alt sektöre özel nakit akışları ve
ihtiyaçlar mevcuttur. Bununla birlikte sektö-
manlığın getirdiği sonuçlardan biri de sek-
paketler olmuştur. KOSGEB gibi dönemsel
destek projelerinin yanı sıra KOBİ Bankacı-
n müşterilerine yönelik hazırlanan çeşitli
hizmet paketleri ve KOBİ'lere avantajlar içe-
nlaşmalar da bulunmaktadır.

'lere yönelik kefalet desteği sağlamak ama-
Kredi Garanti Fonu A.Ş. 1991 yılında kurul-
ur. KGF, küçük ve orta ölçekli işletmeler için
dığı kefaletle bu işletmelere destek vermek-
tırmalarının ve işletmelerinin finansmanında
a kredisi kullanmalarını mümkün hale getir-
edir. Bankalar, finans kurumları ve leasing
leriyle işbirliği içinde olan KGF, bu kurumlar
ğıyla kullanılan kredilere teminat desteği
maktadır.

kle yeni ve küçük işletmelerin banka kredi-
ulaşması çok güçlü bir teminatı gerekli kı-
adır. KGF, KOBİ'lere verdiği kefalet ve üst-
ği risk ile bu işletmelerin daha çok banka
si kullanabilmelerini sağlamakta, uzun va-
e uygun maliyetli kredilerden küçük işlet-
rimizin de yararlanmasını mümkün hale ge-
ktedir. Bu sayede girişimcilik teşvik edil-
e, KOBİ'ler lehine ek bir kredilendirme yara-
k, ekonomik büyüme ve kalkınmaya katkı
maktadır. KGF kefaletlerinde genç ve ka-
rişimciliğin geliştirilmesi temel amaçtır. Ye-
yatırımların gerçekleştirilmesi, ileri teknolo-
en küçük girişimler, ihracatın desteklenme-
hdam artışı sağlayacak yatırımlar ve bölge-



sel kalkınma amaçlı yatırımlar KGF kefaletlerinde
öncelikli olarak değerlendirilen konulardır. Euro-
bank Tekfen, KGF kredileri aracılığıyla KOBİ'lere
kolaylıklar sunmayı ve KOBİ'lerin ana bankası ol-
mayı amaçlamaktadır.

KOBİ Bankaları'nın amaçları her zaman müşteri-
nin ticari faaliyetine uygun bir nakit akışını sağla-
yacak ürünler sunabilmektir. Krediler, sektörel
paketlerin en önemli özelliği ve farklılaştığı nokta-
yı oluşturur. Öncelikli tercih edilen paketleri,
"imalat", "turizm", "eczane", "tarım" gibi spesifik
döngüleri olan sektörler oluşturmaktadır. Paket-
ler, yatırım kredisinden işletme sermayesine ka-
dar tüm finansal destekleri içermekle birlikte; ge-
ri ödeme alternatifleri de aynı şekilde işletmelerin
gelir/gider dengesine bağlı olarak oluşturulmak-
tır. Özel ödeme seçeneklerine yönelik, paket-
lere baktığımızda; "Turizm Paketi" buna bir ör-
nek oluşturmaktadır. Turizm sektöründeki işlet-
melerin sezona hazırlık yapmaları için sağlanan
kredi desteğinin geri ödemeleri sezon dönemine
göre ayarlanmakta; sezon dışı dönemler ise öde-
mesiz olarak atlanabilmektedir. Bu şekilde, işlet-
melere finansal destek sağlanırken; geri ödeme-
lerini de kolaylıkla yapabilmeleri imkanı tanı-
maktadır.

Bankaların, Ticaret ve Sanayi Odası anlaşmaları
KOBİ Bankacılığı temeline dayanmaktadır. Oda-
lar, üyelerine özel avantajlar sunmak üzere ban-
kalarla özel anlaşmalar yaparlar. Oda anlaşmaları
paketlerinin genel içeriğini, özel faiz oranı ve ko-

misyonlar oluşturmaktadır. Odalara üye işletme-
ler, bankalar tarafından sunulan özel kredi faiz
oranlarından yararlanarak kredi kullanabilmekte;
çek karnesi, çek tahsilatları gibi nakit yönetimi iş-
lemlerini de indirimle gerçekleştirebilmektedirler.

KOBİ Bankacılığı kısa süre öncesinde kadar yal-
nızca KOBİ'lere kredi desteği hizmeti olarak algı-
lanmaktaydı. Günümüzde ise yeni bankacılık hiz-
metlerinin ve kanalların gelişmesi KOBİ'lere yeni
fırsatlar sağlamaktadır. Geniş nakit yönetimi ürün
yelpazesi ile KOBİ'ler, artık tüm ticari işlemlerini
kolaylıkla yürütebilmektedirler. İşlemlerin şubeye
gelmeden gerçekleştirilerek takip edilebilmeleri
son dönemde İnternet Bankacılığı hizmetlerine il-
ginin artmasına neden olmaktadır.

Eurobank Tekfen olarak işletmelerin bankalardan
öncelikli beklentisinin kendilerine bir yol haritası
çizilmesi ve danışmanlık hizmeti almak olduğuna
inaniyoruz. İşletmeler ihtiyaçları olan tüm finansal
ürün ve hizmetlerde "İşletmeye Özel" bir yaklaşım
ile esnek çözümler sunulmasını beklemekteler.
Biz Eurobank Tekfen olarak bu misyonu üstleni-
yoruz. Her işletmenin farklı ihtiyaçlarını anlayan,
bu ihtiyaçlara yönelik özel ürün ve hizmet çeşitlili-
ği sunan bir banka olma amacını taşıyoruz.

Eurobank Tekfen olarak, ülkemizde KOBİ'lere
yönelik ilk kez sunulan bir kredi ürünü tasarladık
ve hayata geçirdik. Yeni ürünümüzün adı; Faal
Hesap. Ürün tasarlanırken amacımız, KOBİ'lere
kredi limiti tanımlandıktan sonra kullanımının
prosedürler olmadan, hızlı bir şekilde sağlanma-
sıydı. Böylece şubeye gelmeden kullanım, öde-
me, izleme işlemlerinin yapılabilmesini sağlamak
mümkün oldu. Faal Hesap ile işletmeler kendile-
rine tanımlanan limitleri diledikleri zaman kulla-
nıp, ara dönemlerde ve aylık ekstre tutarlarını
ona göre ödeyebiliyorlar.

KOBİ'lerin ticari faaliyetlerine devam ederken,
nakit akışlarına ve sektörüne bağlı olarak uygun
bankacılık ürünlerini kullanabilmeleri amacıyla,
şubelerimizde "KOBİ Danışmanlığı" hizmeti de
sunmayı hedefliyoruz.

Şebnem Dönbeği
Eurobank Tekfen Perakende Bankacılık
Genel Müdür Yardımcısı